

HUBERT

VACATURE EVENT & SALES MEDEWERKER BIJ DE MEEST VOORUITSTREVENDE HORECA GROEP VAN NIJMEGEN

Van Hubert Café, de hotspot in de Hazenkamp tot Trafo restaurant bar, terras en dancing in de VASIM. Van Park Kronenburg tot Ponton festival. Hubert Groep is een horeca-groep met diverse zaken en evenementen in Nijmegen.

Functieomschrijving & werkzaamheden

Wij zijn opzoek naar een sales & event topper die voor verschillende organisaties de meest waanzinnige events gaat neerzetten! Als Sales & Event medewerkers ben je verantwoordelijk voor de B2B events en boekingen in Hubert Café en Trafo.

Je gaat actief opzoek naar nieuwe klanten en je bent in staat om het huidige klantenbestand verder uit te bouwen en te beheren. Samenwerken is voor jou geen probleem, je kunt intensief samenwerken met het creatieve en operationeel team om de juiste propositie voor jouw klant te realiseren. We zijn een groeiend ambitieus bedrijf waar veel kansen liggen en zijn op zoek naar stabiliteit.

Een greep uit jouw werkzaamheden

- Pro- en reactieve sales
- Proactief zoeken naar kansen in de evenementen markt
- Locatie bezoeken met klanten
- Begrotingen opstellen
- Offertes, contracten en werkbrieven opstellen
- Eerste contact van a tot z (voor, tijdens en na het evenement)
- Facturatie en aftersales
- Rapportage aan het management

Wie zoeken wij?

- Een echte aanpakker
- Minimaal 2 jaar ervaring in een vergelijkbare functie
- Proactief. Eigen input is key
- Eigen netwerk in Nijmegen
- Flexibele werkuren; vooral kantoor tijdens de dag, maar ivm evenementen af en toe ook in de weekenden/avonden
- Beheer van de Nederlandse en Engelse taal in zowel woord als geschrift
- Rijbewijs B



Wat bieden wij

- 24-32 uur per week
- Salaris conform Horeca CAO plus passende bonusregeling op basis van behaalde targets
- Een team met gedreven en enthousiaste collega's
- Een mogelijkheid om te werken binnen een vooruitstrevende en groeiende organisatie
- Ruimte om jezelf te ontwikkelen
- De gezelligste team uitjes, feesten en borrels
- Het mooiste netwerk van Nijmegen.

Ben jij onze nieuwe aanvulling als Sales & Event medewerker?

Stuur dan uiterlijk vrijdag 3 februari je CV en korte motivatiebrief naar Jop Teeuwissen (e-mail: jop@hubertnijmegen.nl).

We streven ernaar de gesprekken te laten plaatsvinden op woensdag 8 februari

Type

Vacature

Vereiste ervaring

Starter

Opleidingsniveau

Geen

Standplaats

Regio Nijmegen

